

PARA CONOCER Y RECIBIR MÁS INFORMACIÓN DEL SUBSECTOR PAPA, ESCRÍBENOS A:

[comunicaciones@fedepapa.com](mailto:comunicaciones@fedepapa.com)

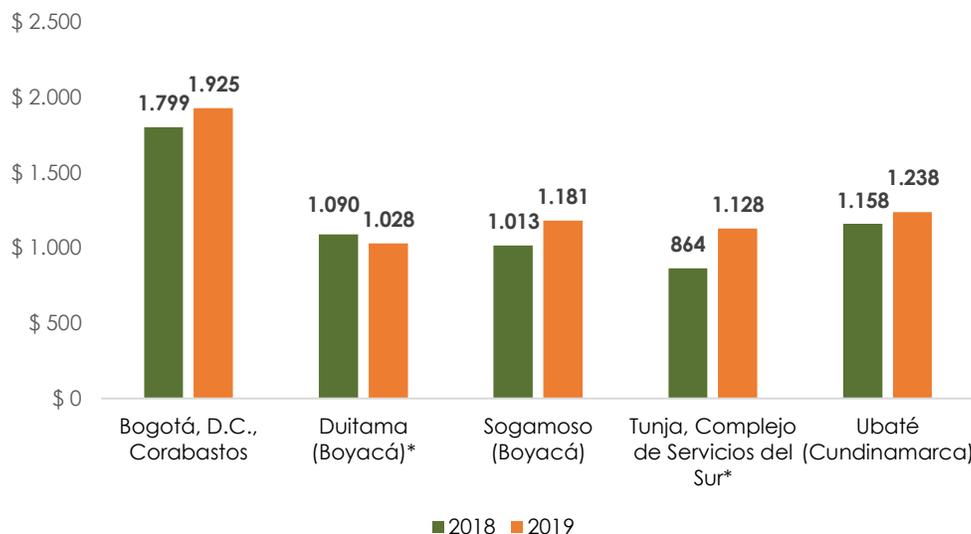
[economistafnfp@fedepapa.com](mailto:economistafnfp@fedepapa.com)

DEPARTAMENTO DE SISTEMAS DE INFORMACIÓN Y ESTUDIOS ECONÓMICOS

FEDERACIÓN COLOMBIANA DE PRODUCTORES DE PAPA - FONDO NACIONAL DE FOMENTO DE LA PAPA



## MERCADO NACIONAL: PRECIO PROMEDIO DE VENTA AL CONSUMIDOR EN CUNDINAMARCA Y BOYACÁ DE PAPA TUQUERREÑA 2018-2019.



\*Centrales con precios sólo en algunas épocas de cada año  
Fuente: SicAgro-DANE-Cálculos Sistemas de Información Fedepapa-FNFP.

El precio promedio de venta al consumidor registrado por el DANE en las centrales de Abastos para la variedad Tuquerreña (Sabanera) en lo corrido del año 2019 (enero-noviembre) ha sido 13% más alto que en el 2018. Esta variedad tiene registros en 5 centrales entre Cundinamarca y Boyacá: Corabastos (Bogotá), Ubaté (Cundinamarca), Duitama (Boyacá), Sogamoso (Boyacá) y Tunja (Boyacá).

Corabastos es la central con precios más altos, principalmente por tener una demanda mayor en comparación con las otras centrales, además del valor del flete desde los distintos municipios de origen ubicados en Boyacá (Siachoque, Toca, Soracá, Pesca, entre otros) hasta Bogotá. Los precios de esta central son 37% más altos que en Ubaté, 39% más altos que el precio de venta en Sogamoso, 42% más altos que en Tunja y 47% por encima de Duitama.

En general, el precio de venta al consumidor de la papa Tuquerreña es mayor que el promedio de las blancas (Betina, Diacol Capiro, ICA-Única, Parda Pastusa, Suprema y Superior) entre el 45% y 65%. Esta diferencia se basa principalmente en la menor oferta de esta variedad, además del hecho de que es una papa con menor productividad comparado con otras variedades (aproximadamente de 20 ton/ha), lo cual representa menor cantidad disponible en el mercado.

Fuentes: SicAgro, DANE, Fedepapa-FNFP

## MERCADO INTERNACIONAL: LOS PRECIOS DE LAS PAPAS ROJAS SE RECUPERAN GRACIAS A LA GESTIÓN DE LONJA DE LEÓN EN ESPAÑA.

Las papas rojas de España se caracterizan por tener unas pieles duras y ásperas, que, aunque dificultan el proceso de lavado, tienen mejor conservación que las variedades blancas consumidas en este país. En los últimos meses, la demanda de esta papa ha sido más baja que en periodos anteriores, por lo que el precio también ha disminuido. A pesar de esto, el precio de la papa roja se ha venido recuperando gracias a la campaña realizada por *Lonja de León*.

*Lonja de León* es una agremiación compuesta por agentes del sector agrícola y ganadero, además de empresas e industrias agroalimentarias, que son nombradas por la Asociación de Juntas Agropecuarias de la ciudad de León.

La campaña de asesoramiento a agricultores que ha realizado y que está a punto de finalizar, busca mejorar el sector a partir del incremento de cosechas con papas en buenas condiciones, alta calidad y sanidad para la venta no sólo al mercado local sino también abriendo el mercado hacia otros países, lo que ha conllevado a un gran incremento de las exportaciones.

La semana pasada, *Lonja de León* indicó que se ha presentado una subida en los precios en casi 40 euros/ton. Las variedades Red Scarlett y Yona se están cotizando en 110 euros/ton, la Agria se mantiene igual en 160 euros/ton, la Kennebec aumentó a 170 euros/ton y la Red Pontiac y la Hermes subió a 150 euros/ton.

Sin embargo, la subida de estos precios sigue siendo inferior a los registrados en el mismo periodo del año 2018, año en el que estos subieron por efecto de la poca oferta debido a la sequía ocurrida el año pasado.

## HECHO RECIENTE

### Uso de drones para el manejo fitosanitario del cultivo de la papa

En el marco del proyecto de implementación de tecnologías mediante la extensión rural en el sector productivo de la papa – ITPA, se ha venido desarrollando pruebas en 6 parcelas demostrativas ubicadas en los departamentos de Antioquia, Boyacá, Cundinamarca y Nariño, en las que a través de la demostración del método se están capacitando a los agricultores no solo en la parte técnica, sino también en los aspectos monetarios, ambientales y personales que en comparación con el manejo tradicional de fumigadoras de espalda, trae el uso de las aplicaciones aéreas con drones.

Durante las diversas capacitaciones realizadas hasta el momento, se ha destacado el beneficio que en cuestiones de salud trae esta implementación, al no existir contacto directo con los agroquímicos.



Fuentes: Argenpapa, Lonja de León.